

Les formalités d'une vente (01'00'03 heures)

VT104

★ OBJECTIFS

- Connaître les formalités préalables et postérieures à la vente
- Savoir ce que sont le dossier de diagnostic technique et le carnet d'information du logement

i INFORMATIONS

- **Public :** Professionnels de l'immobilier ou du crédit
- **Prérequis :** Aucun
- **Durée :** 1h

🏠 FINANCEMENT

Une action de formation peut faire l'objet d'une prise en charge OPCO. Evulugo identifie et vous accompagne dans les démarches de financement.

🧠 MOYENS

Pédagogiques :

- Apports théoriques
- Études de cas
- Questions/Réponses

Matériels :

- Ordinateurs / Tablettes / Smartphones
- Paperboard

Méthodes d'évaluation :

- Quiz
- QCM

💬 CONTACT

Tél :

01 84 80 80 95

E-mail :

accompagnement@evolugo.fr

NDA :

42680221468

Nom de l'accompagnateur :

Anthony PITKANITSOS

🕒 HORAIRES

Libres en E-learning

- Test de positionnement **5'00**

Module 5 : LES FORMALITÉS D'UNE VENTE

- Les formalités préalables à la vente 6'12
- Le carnet d'information du logement 1'56
- Le dossier de diagnostic technique 14'20
- L'acte authentique 3'09
- Les formalités postérieures à la vente 4'26
- Quiz intermédiaires 25'00

- Test de satisfaction **5'00**

TOTAL : 1'00'03